

Bezirksverkaufsleiter/in

Die Bezirksverkaufsleitung ist verantwortlich für die fachgerechte Leitung der eigenen Verkaufsstelle sowie der Überwachung und Betreuung weiterer 4 bis 8 zugeordneter Verkaufsstellen.

Über die Tätigkeiten des Verkaufsstellenverwalters hinaus, ist der Bezirksverkaufsleiter/in für folgende Aufgabenbereiche zuständig:

- Anpassung der zugeordneten Verkaufsstellen an das Muster der Stammverkaufsstelle bei gleichem Verkaufssystem
- Kundenbetreuung, Umsatzsteigerung und Kostenminimierung in der Stammverkaufsstelle und in den zugeordneten Verkaufsstellen
- Übersichtliche und saubere Gestaltung des Warenangebotes in den Verkaufsräumen, im Schaufenster und in den Passagen
- Kontrolle der ordnungsgemäßen Lagerhaltung in der Stammverkaufsstelle und in den zugeordneten Verkaufsstellen
- Personaleinsatz- und Urlaubsplanung
- Beobachtung der Konkurrenzangebote und Bericht an den Gebietsverkauf
- Erledigung von Reklamationen in der Stammverkaufsstelle und Kontrolle der zugeordneten Verkaufsstellen
- Kassenkontrolle in den zugeordneten Verkaufsstellen
- Einstellung von Auszubildenden
- Schulung und Ausbildung der Auszubildenden nach Maßgabe der Abteilung Schulung
- Vorschläge an den Gebietsverkauf zur Einstellung geeigneter Mitarbeiter